

Quando la gestione del credito diventa volano per lo sviluppo delle vendite: modelli e algoritmi a supporto



Danilo Potenza
Vice President di
Assiconsult S.r.l.
ICBA Italy



Patrick Rosanelli
CEO di
NINZ S.p.A.



Fabrizio Vigo
Co-founder e CEO
di SEVENDATA

Quando la gestione del credito diventa volano per lo sviluppo delle vendite: modelli e algoritmi a supporto

A cura di:

Danilo Potenza: Vice President Assiconsult

Patrik Rosanelli, CEO di NINZ Spa

ASSICONSULT

INTERNATIONAL INSURANCE BROKER

NINZ[®]
FIREDOORS

LA STORIA DI SUCCESSO DI ASSICONSULT

50
ANNI

Un viaggio ispiratore attraverso la dedizione al cliente e l'innovazione, dai suoi inizi fino ad oggi



FACTS & FIGURES

50
ANNI

110 dipendenti al servizio di 10.000 clienti, con un focus su soluzioni aziendali e gestione professionale dei sinistri, generando circa 100 milioni di € in premi lordi sottoscritti

11.500 Clienti

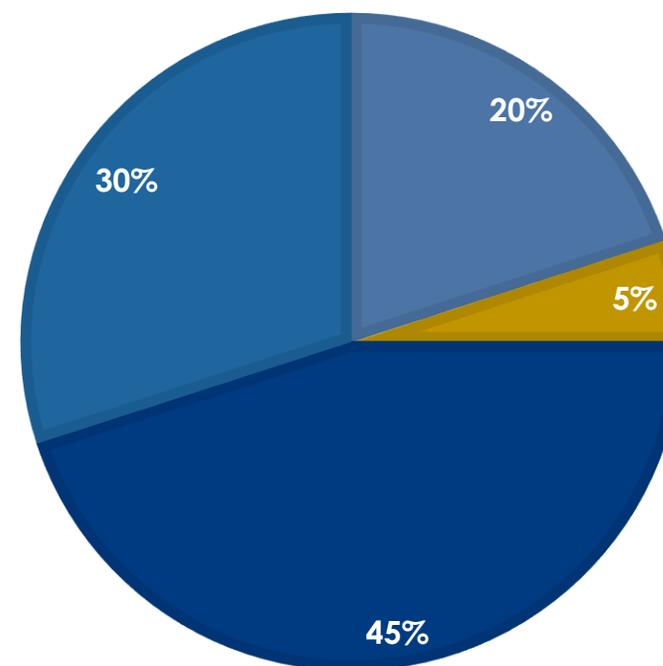
16.400 Sinistri chiusi per anno

34.500 Polizze

36,7 mio. € Sinistri pagati per anno

OUR CLIENT PORTFOLIO

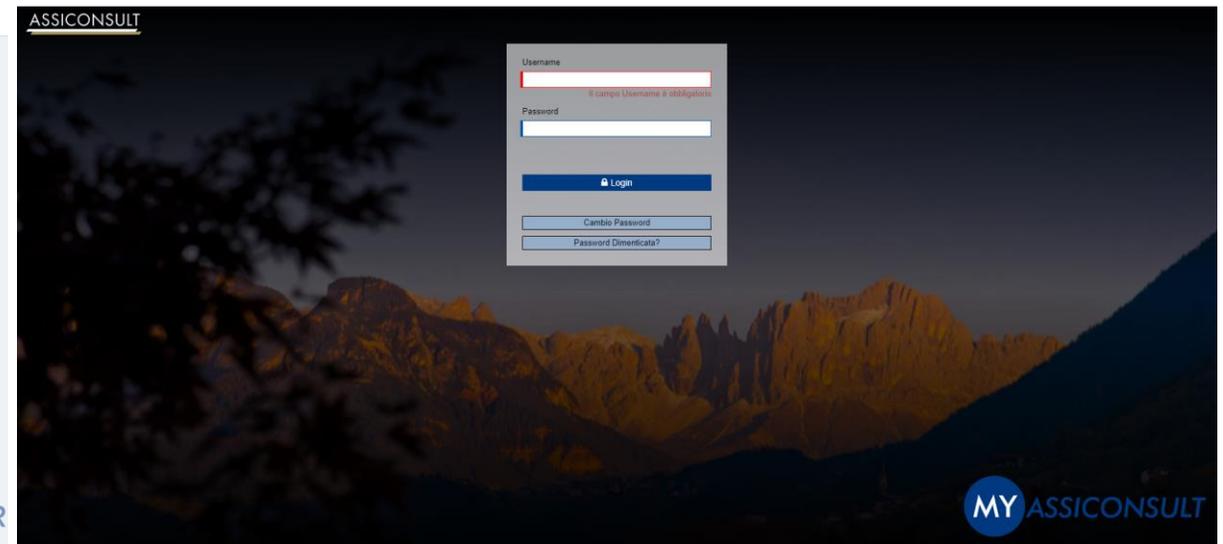
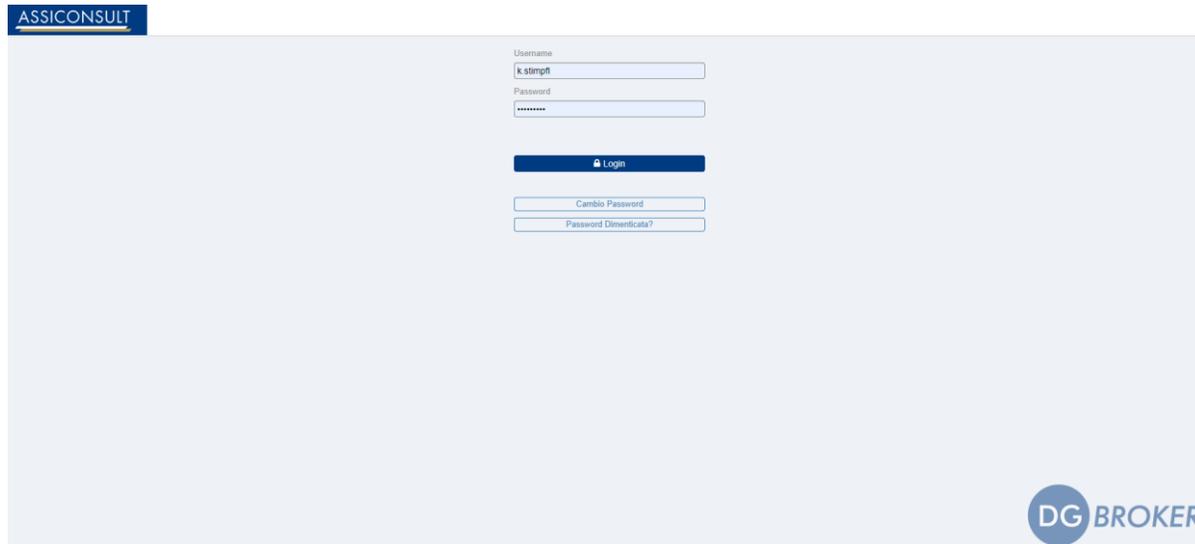
■ Trade Credit ■ Retail ■ Corporate ■ Public



IN-HOUSE SOFTWARE

50
ANNI

Il nostro team IT dedicato migliora costantemente il software proprietario: DGBroker per le operazioni aziendali e MyAssiconsult / MyCredit per una gestione fluida delle polizze per i nostri clienti



50 partner e 18 corrispondenti: il modello di business di ICBA è più di una rete

50
ANNI

